

# THỎA THUẬN HỢP TÁC

Số: 0706/2023/ DP- UFM

Hôm nay, ngày 07 tháng 06 năm 2023, tại Trường Đại học Tài chính – Marketing, chúng tôi gồm:

**BÊN A: TRƯỜNG ĐẠI HỌC TÀI CHÍNH - MARKETING**

Địa chỉ: 778 Nguyễn Kiệm, Phường 4, Quận Phú Nhuận, Tp. Hồ Chí Minh

Điện thoại: 028.37720407

Website: <https://ufm.edu.vn/>

Đại diện: Ông LÊ TRUNG ĐẠO

Chức vụ: Phó Hiệu trưởng

*(Căn cứ theo Giấy ủy quyền số 1172/GUQ-ĐHTCM ngày 31/5/2023 của Hiệu trưởng trường Đại học Tài chính – Marketing về việc ủy quyền thực hiện ký kết các thỏa thuận, biên bản ghi nhớ hợp tác giữa Nhà trường với các doanh nghiệp, tổ chức)  
(sau đây gọi là “Nhà trường”)*

**BÊN B: CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI VÀ DỊCH VỤ KỸ THUẬT DIỆU PHÚC**

MSDN: 0316172372

Địa chỉ: 350 - 352 Võ Văn Kiệt, Phường Cô Giang, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh.

Website: <https://cellphones.com.vn/>

Đại diện: Ông NGUYỄN ANH VĂN

Chức vụ: Phó Giám đốc

Theo Giấy ủy quyền số 04/GUQ-DP ngày 04/3/2022 do Giám đốc Đỗ Trần Trung - đại diện pháp luật Công ty đã ký

*(sau đây gọi là “CellphoneS”)*

Sau khi tìm hiểu, bàn bạc và trao đổi, hai bên đã thống nhất ký kết thỏa thuận hợp tác với các nội dung sau:

## ĐIỀU 1: MỤC TIÊU VÀ NGUYÊN TẮC HỢP TÁC

### 1. Mục tiêu hợp tác:

- Tăng cường quan hệ hợp tác giữa hai bên, phát huy thế mạnh của mỗi bên nhằm hỗ trợ lẫn nhau trong quá trình hoạt động và phát triển.
- Phối hợp thực hiện công tác thông tin giới thiệu hoạt động của nhau nhằm góp phần đẩy mạnh sự nghiệp phát triển giáo dục, đồng thời hỗ trợ phát triển hoạt động kinh doanh của đơn vị.

### 2. Nguyên tắc hợp tác:

- Hai bên cam kết ưu tiên xem xét sử dụng các thể mạnh, nguồn lực, sản phẩm, dịch vụ của nhau nhằm khai thác tối đa nguồn thông tin, tiềm năng, tạo hiệu quả hợp tác, tăng vị thế và sức cạnh tranh của mỗi bên trên cơ sở đảm bảo cân bằng lợi ích tổng thể của các bên trong quá trình hợp tác.
- Việc hợp tác được thực hiện trên cơ sở theo đúng các quy định của pháp luật hiện hành.
- Mọi thông tin, dữ liệu được trao đổi hợp tác giữa hai bên đều được bảo mật và không được cung cấp cho bên thứ ba trừ khi được sự chấp thuận bằng văn bản của bên kia hoặc theo yêu cầu bằng văn bản của cơ quan nhà nước có thẩm quyền, trừ trường hợp thỏa thuận này có quy định khác.
- Mọi nội dung hợp tác cụ thể đều được hai bên thống nhất bằng văn bản do người đại diện theo pháp luật hoặc người được ủy quyền hợp pháp ký xác nhận mới có hiệu lực thực hiện.

## **ĐIỀU 2: PHẠM VI HỢP TÁC**

Hai bên thống nhất những nội dung sau:

- CellphoneS phối hợp cùng trường tổ chức Campus tour: Ngày hội trải nghiệm sản phẩm công nghệ Điện thoại, Máy tính, phụ kiện... mới nhất, từ các thương hiệu hàng đầu để các bạn sinh viên có cơ hội tiếp cận trên tay các sản phẩm cùng với sự tham gia của các KOL nổi tiếng có tầm ảnh hưởng tới các bạn trẻ để chia sẻ/hướng nghiệp những kỹ năng công việc, học tập.
- CellphoneS cung cấp trang thiết bị học tập/làm việc cho nhà trường, sinh viên với chính sách giá tốt dành cho nhà trường.
- CellphoneS đồng hành cùng nhà trường tổ chức các hoạt động ngoại khóa/ngày hội truyền thông của nhà trường.
- CellphoneS tạo điều kiện tiếp nhận sinh viên của nhà trường thực tập/làm việc tại CellphoneS đối với các vị trí CellphoneS - Điện Thoại Vui - Schannel đang tuyển dụng.
- Nhà trường đảm bảo thực hiện đầy đủ các quyền lợi cho CellphoneS theo Thỏa thuận hợp tác này và theo thỏa thuận của các bên tùy từng thời điểm.

## **ĐIỀU 3: QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN A**

### **1. Quyền của Bên A**

- Được ưu tiên giới thiệu các chương trình khuyến mãi tốt nhất từ bên B.
- Được Bên B cung cấp trang thiết bị điện thoại - máy tính - phụ kiện công nghệ phục vụ công tác giảng dạy / học tập tại trường với chính sách giá ưu đãi dành riêng cho nhà trường (cụ thể chính sách ưu đãi sẽ trao đổi theo từng gói sản phẩm).
- Được hỗ trợ cập nhật kiến thức về các sản phẩm công nghệ mới về máy tính - điện thoại - phụ kiện công nghệ mới cho sinh viên thông qua các buổi giới thiệu sản phẩm mới do nhà trường tạo điều kiện tổ chức.

### **2. Nghĩa vụ của Bên A**

- Hỗ trợ bên B truyền thông chương trình ưu đãi đặc biệt được nêu ở Điều 2 đến viên chức, người lao động và sinh viên của Trường.

- Cung cấp đầy đủ thông tin về các chương trình của trường / hội / đoàn sinh viên cho bên B.
- Tạo điều kiện để bên B truyền thông lợi ích và thủ tục tham gia chương trình đến viên chức, người lao động và sinh viên của Trường.
- Trong trường hợp tổ chức sự kiện, hoạt động tại trường, Nhà trường ưu tiên liên hệ làm việc và chọn CellphoneS là đơn vị đại diện thuộc lĩnh vực bán lẻ điện thoại - máy tính - phụ kiện công nghệ tham gia. Các trường hợp có kế hoạch phát sinh các đơn vị cùng lĩnh vực, Nhà trường sẽ thông báo trước cho CellphoneS.
- Bên A có trách nhiệm giữ bí mật đối với các thông tin do Bên B cung cấp và các thông tin phát sinh liên quan đến Thỏa thuận này, không để lộ hoặc cung cấp cho Bên thứ ba vì bất cứ lý do gì hoặc cho mục đích khác ngoài việc thực hiện Thỏa thuận này, trừ trường hợp được sự đồng ý bằng văn bản của Bên B hoặc theo yêu cầu bằng văn bản của cơ quan nhà nước có thẩm quyền

#### **ĐIỀU 4: QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN B**

##### **1. Quyền của Bên B**

- Được triển khai thỏa thuận hợp tác này đến viên chức, người lao động và sinh viên tại Trường.
- Được bên A hỗ trợ xác nhận thông tin cán bộ, sinh viên, học viên đang công tác và học tập tại trường trong trường hợp mua hoặc sử dụng dịch vụ của CellphoneS.
- Được bên A hỗ trợ truyền thông ưu đãi đặc biệt đến sinh viên trường.
- Được tổ chức chương trình Campus tour - Ngày hội Trải nghiệm Sản phẩm Công nghệ CellphoneS kinh doanh tại trường.
- Được ưu tiên chọn lựa là đơn vị đại diện (trong ngành nghề bán lẻ điện thoại - máy tính - phụ kiện công nghệ) tham dự các chương trình/ngày hội của Trường/Đoàn trường/Hội Sinh viên với ngân sách phù hợp (cụ thể về các gói hỗ trợ sẽ trao đổi chi tiết theo từng chương trình và được quy định tại từng Phụ lục Thỏa thuận).
- Được hỗ trợ truyền thông theo hình thức offline (tại các khu vực bảng tin...) và online (tại fanpage trường/hội/đoàn) vào các chương trình lớn của trường.
- Logo của Bên B sẽ được chạy truyền thông trên website UFM, Trung tâm TS & QHDN ngay sau khi ký kết Thỏa thuận hợp tác này.

##### **2. Nghĩa vụ của Bên B**

- Tư vấn và cung cấp các thông tin cần thiết để viên chức, người lao động và sinh viên tiếp cận và tham gia theo đúng thỏa thuận hợp tác của CellphoneS với Nhà trường.
- Trực tiếp giải quyết các khiếu nại của viên chức, người lao động và sinh viên khi áp dụng chương trình ưu đãi trong thỏa thuận hợp tác.
- Tham gia và đồng hành cùng Nhà trường tổ chức chương trình hướng nghiệp, sự kiện lớn của Nhà trường.
- Bảo mật thông tin của bên A, viên chức, người lao động và sinh viên Trường, trừ khi được tiết lộ theo sự chấp thuận của Bên A hoặc theo yêu cầu của cơ quan nhà nước có thẩm quyền hoặc cung cấp cho đơn vị trả góp (công ty tài chính, ngân hàng) để thực hiện việc mua bán hàng hóa.

2372-C  
NG TY  
TNHH  
ONG MAI  
VU KY TH  
ĐU PHU  
T.P HỒ

TÀI  
RƯỜNG  
AI HỌC  
CHÍNH  
VNETH



### **ĐIỀU 5: THÔNG TIN LIÊN HỆ**

Hai bên thống nhất trao đổi thông tin qua các đầu mối như sau:

Bên A:

- Họ và tên: Nguyễn Thái Châu
- Chức vụ: Giám đốc TTTS&QHDN
- Số điện thoại: 0903.670.397
- Địa chỉ email: thaichau@ufm.edu.vn

Bên B:

- Họ và tên: Bùi Ngọc Thương
- Chức vụ: Leader OOH & Event Cellphones
- Số điện thoại: 0886. 313.331
- Địa chỉ email: thuong.bui@cellphones.com.vn

### **ĐIỀU 6: SỰ KIỆN BẤT KHẢ KHÁNG**

- Sự kiện bất khả kháng là sự kiện xảy ra một cách khách quan không thể lường trước được và không thể khắc phục được mặc dù đã áp dụng mọi biện pháp cần thiết và khả năng cho phép, bao gồm nhưng không giới hạn: chiến tranh, bạo loạn, thiên tai, lũ lụt, dịch bệnh, cách ly do kiểm dịch...
- Khi xảy ra trường hợp bất khả kháng, Bên bị ảnh hưởng bởi sự kiện bất khả kháng phải kịp thời thông báo cho Bên kia trong vòng hai (02) ngày kể từ ngày xảy ra sự kiện bất khả kháng.
- Việc một bên không thể thực thi được toàn bộ hay một phần nghĩa vụ của mình theo Thỏa thuận là hậu quả trực tiếp của sự kiện bất khả kháng thì Bên bị ảnh hưởng sẽ không phải bồi thường thiệt hại hay bị chấm dứt Thỏa thuận.
- Trong trường hợp xảy ra Sự kiện bất khả kháng kéo dài trên 30 (ba mươi) ngày và bên bị ảnh hưởng trực tiếp bởi Sự kiện bất khả kháng đã áp dụng mọi biện pháp nhưng vẫn không khắc phục được thiệt hại và không thể tiếp tục thực hiện Thỏa thuận, khi đó, một trong các bên có quyền chấm dứt Thỏa thuận này trước thời hạn sau khi đã có thông báo bằng văn bản cho bên kia biết về việc chấm dứt đó. Trong trường hợp này, Các Bên sẽ cùng hợp tác trong việc chấm dứt và thanh lý Thỏa thuận.

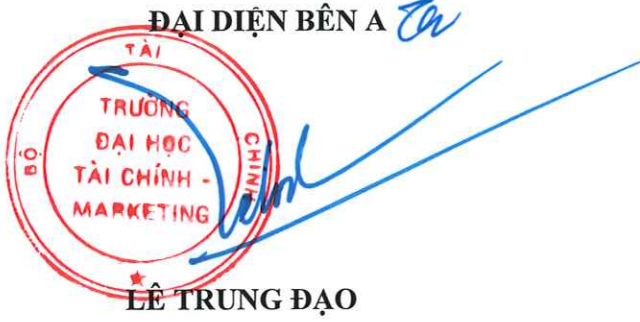
### **ĐIỀU 7: ĐIỀU KHOẢN KHÁC**

- Hai bên thống nhất tạo điều kiện cho nhau thực hiện các Quyền và Nghĩa vụ của mình.
- Các nội dung hợp tác của Thỏa Thuận đều phải nằm trong khuôn khổ chức năng, nhiệm vụ theo quy định về tổ chức và hoạt động của mỗi bên, của pháp luật nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam.
- Thỏa thuận này có hiệu lực 01 (một) năm kể từ ngày ký. Trong vòng 01 (một) tháng trước khi thời hạn thỏa thuận này kết thúc, nếu các Bên không có ý kiến gì thì thỏa thuận này được tự động gia hạn 01 (một) năm tiếp theo và chỉ được gia hạn 01 (một) lần.
- Thỏa Thuận cũng có thể được chấm dứt bởi một trong hai bên ở bất cứ thời điểm nào nhưng bên chấm dứt hợp tác phải gửi thông báo bằng văn bản về ý định chấm dứt hợp tác tối thiểu 30 (ba mươi) ngày trước khi chấm dứt hợp tác. Việc chấm dứt hợp tác sẽ

không gây ảnh hưởng đến những chương trình hợp tác hiện hành hoặc các ràng buộc phát sinh trước ngày nhận được thông báo chấm dứt hợp tác.

- Trong quá trình triển khai thực hiện, nếu có vấn đề phát sinh thì các bên có trách nhiệm thông báo kịp thời cho đối tác để cùng phối hợp xử lý.
- Thỏa thuận hợp tác này có hiệu lực thi hành kể từ ngày ký và được lập thành bốn (04) bản, mỗi bên giữ hai (02) bản có giá trị pháp lý như nhau./.

**ĐẠI DIỆN BÊN A** *Tr*



**LÊ TRUNG ĐẠO**

**ĐẠI DIỆN BÊN B**



**NGUYỄN ANH VĂN**

